

SPOT Svetovanje Pomurje

(Razvojni center Murska Sobota)

STROKOVNI ČLANEK ŠT. 5/2026

Možnosti financiranja za novoustanovljeno podjetje

Začetek samostojne podjetniške poti prinaša številne izzive, med katerimi je eden najpomembnejših zagotovitev zadostnih finančnih sredstev za zagon in razvoj dejavnosti. Ne glede na to, ali podjetnik potrebuje sredstva za nakup opreme, ureditev poslovnih prostorov, razvoj novega izdelka ali zagotavljanje likvidnosti, je v Sloveniji na voljo več oblik financiranja. Poleg lastnih sredstev lahko podjetniki izkoristijo bančne kredite, državne in evropske razpise, ugodna posojila Slovenskega podjetniškega sklada, leasing, množično financiranje ter podporo investorjev.

Lastna sredstva – najpogostejši način začetka poslovanja

Velik delež podjetnikov svojo poslovno pot začne z lastnimi prihranki. Tak način financiranja pomeni najmanj administrativnih postopkov in omogoča popoln nadzor nad poslovanjem brez zadolževanja. Lastna sredstva lahko vključujejo osebne prihranke, pomoč družinskih članov ali prijateljev ter prihodke iz druge zaposlitve oziroma popoldanskega s.p..

Prednost lastnega financiranja je predvsem v tem, da podjetniku ni treba odplačevati obresti ali izpolnjevati pogojev financerjev. Po drugi strani pa je višina razpoložljivih sredstev pogosto omejena, zato se številni podjetniki že v začetni fazi odločijo za kombinacijo več virov financiranja.

Bančni krediti

Poslovne banke ponujajo različne vrste financiranja za samostojne podjetnike, med katerimi so najpogostejši investicijski krediti, krediti za obratna sredstva ter dovoljeni limiti na poslovnih računih. Bančna posojila so primerna predvsem za večje naložbe, kot so nakup opreme, vozil ali poslovnih prostorov.

Pri novoustanovljenem s.p. banke običajno zahtevajo poslovni načrt, dokazila o pričakovanih prihodkih, lastno finančno udeležbo ter ustrezno zavarovanje kredita. Podjetnikom, ki že imajo podpisane pogodbe z naročniki ali dolgoročne poslovne partnerje, je pridobitev financiranja praviloma lažja.

Slovenski podjetniški sklad (SPS)

Slovenski podjetniški sklad predstavlja enega najpomembnejših virov financiranja za mikro, mala in srednje velika podjetja. Redno objavlja razpise za ugodne mikrokredite, garancije za bančne kredite in druge finančne instrumente.

Mikrokrediti so namenjeni financiranju nakupa opreme, razvoja dejavnosti, licenc, patentov ter obratnih sredstev. Njihova prednost je ugodnejša obrestna mera, nižji stroški odobritve ter manj zahtevna zavarovanja v primerjavi s klasičnimi bančnimi krediti. V letu 2026 je bilo za mikrokredite namenjenih 10 milijonov evrov, posamezno podjetje pa lahko pridobi od 5.000 do 25.000 evrov kredita.

Poleg neposrednih kreditov SPS ponuja tudi garancije za bančne kredite, ki podjetnikom omogočajo lažji dostop do financiranja pri poslovnih bankah.

SID banka

SID banka je razvojna in izvozna banka Republike Slovenije, katere namen je podpirati razvoj slovenskega gospodarstva. Podjetnikom omogoča dostop do razvojnih posojil, financiranja digitalizacije, zelenih investicij, raziskovalno-razvojnih projektov in internacionalizacije poslovanja.

Posebnost SID banke je, da pogosto sodeluje s poslovnimi bankami, preko katerih podjetniki pridobijo ugodnejše pogoje financiranja, kot bi jih sicer dosegli na trgu.

Nepovratna sredstva in javni razpisi

Veliko podjetnikov se odloča tudi za prijavo na javne razpise, ki omogočajo pridobitev nepovratnih sredstev. Razpise objavljajo ministrstva, Slovenski podjetniški sklad, SPIRIT Slovenija ter druge javne institucije.

Nepovratna sredstva so namenjena različnim področjem, kot so:

- razvoj novih izdelkov in storitev,
- digitalizacija poslovanja,
- energetska učinkovitost,
- internacionalizacija podjetij,
- zaposlovanje,
- raziskave in razvoj.

Prijava na razpis običajno zahteva pripravo kakovostnega poslovnega načrta ter izpolnjevanje razpisnih pogojev, vendar lahko podjetniku pomembno zmanjša začetne stroške investicije.

Evropski programi financiranja

Podjetnikom so na voljo tudi evropski programi financiranja, med katerimi so najbolj znani Horizon Europe, Evropski socialni sklad Plus (ESS+), Interreg in Erasmus za mlade podjetnike.

Ti programi so namenjeni predvsem podjetjem z inovativnimi projekti, razvojem novih tehnologij, digitalnih rešitev ali mednarodnim sodelovanjem. Čeprav so prijavni postopki zahtevnejši, lahko uspešni prijavitelji pridobijo pomembna nepovratna sredstva ali druge oblike finančne podpore.

Leasing

Če podjetnik potrebuje opremo, računalnike, stroje ali vozilo, je leasing pogosto primernejša rešitev kot klasični kredit. Prednost leasinga je, da ni treba zagotoviti celotnega zneska investicije na začetku, temveč se strošek razporedi na mesečne obroke.

Leasing je posebej primeren za dejavnosti, kjer je potrebna dražja oprema, saj podjetniku omogoča hitrejši začetek poslovanja ob manjši začetni finančni obremenitvi.

Poslovni angeli in skladi tveganega kapitala

Podjetniki z inovativnimi poslovnimi idejami lahko poiščejo tudi zasebne investitorje oziroma poslovne angele. Ti poleg finančnih sredstev pogosto ponudijo tudi mentorstvo, poslovne kontakte in pomoč pri razvoju podjetja.

Za podjetja z visokim potencialom rasti so zanimivi tudi skladi tveganega kapitala, ki vlagajo predvsem v tehnološka, razvojno usmerjena in hitro rastoča podjetja. Takšna oblika financiranja je primerna predvsem za startup podjetja z ambicioznimi načrti rasti.

Množično financiranje (crowdfunding)

V zadnjih letih postaja vse bolj priljubljeno tudi množično financiranje preko spletnih platform. Podjetnik predstavi svojo poslovno idejo širši javnosti, posamezniki pa jo podprejo z manjšimi finančnimi prispevki.

Tak način financiranja je posebej primeren za inovativne izdelke, umetniške projekte, oblikovalske izdelke in druge ustvarjalne dejavnosti. Poleg finančnih sredstev podjetnik pridobi tudi prve kupce in preveri zanimanje trga za svoj izdelek.

Začetek podjetniške poti danes ponuja bistveno več možnosti financiranja kot pred nekaj leti. Poleg tradicionalnih bančnih kreditov imajo podjetniki na voljo ugodne mikrokredite Slovenskega podjetniškega sklada, razvojna posojila SID banke, nepovratna sredstva, evropske programe, leasing ter zasebne investitorje. Najuspešnejši podjetniki pogosto kombinirajo več različnih virov financiranja, saj tako zmanjšajo finančno tveganje in povečajo možnosti za uspešen razvoj podjetja. Ključ do uspeha pa ostaja dobro pripravljen poslovni načrt, realna finančna projekcija ter pravočasno spremljanje aktualnih razpisov in drugih podpornih programov.

Spletni viri:

- [Slovenski podjetniški sklad \(SPS\)](#)
- [SID banka](#)
- [SPIRIT Slovenija](#)
- [Podjetniški portal Slovenije](#)
- [Podjetna Slovenija](#)
- GOV.SI – Novih 10 milijonov evrov ugodnih mikrokreditov za podjetja. [GOV.SI](#)

Datum: 14.7.2026

*Pripravila: Iris Lanščak, svetovalka
SPOT svetovanje Pomurje (Razvojni center Murska Sobota)*

Projekt »JR podporno okolje 2026 – 2029«